



OFFRE D'EMPLOI

Date de début : janvier 2018

Adresse : 7961, rue des PME, Terrebonne, J7M 1Z9

Site Internet : www.45degres-nord.com

Description du poste:

Identifier, développer et entretenir un réseau de clients existants et potentiels;

Identifier et saisir les opportunités de ventes de forfaits corporatifs;

Développer et présenter des propositions aux clients potentiels;

Négocier et conclure des ententes;

Faire rapport de l'avancement des ventes de forfaits corporatifs à la direction;

Assurer le suivi et la satisfaction des clients à la suite de la conclusion des ententes.

exigence(s) spécifique(s) :

DEP en vente conseil ou autre formation pertinente;

2 à 3 années d'expériences à titre de représentant(e) aux ventes;

Expérience en événementiel un atout;

Connaissance de la suite office;

Bilinguisme (un atout);

Posséder un véhicule;

Rémunération :

Salaire à discuter

Personne ressource :

Joël Hébert-Bourgouin, Directeur Général

jhebert@45degres-nord.com

450 205-1060 poste 227